

## Microsoft CSP Platform

A Cloud Solution Program segítségével a legmodernebb IT megoldások válnak elérhetővé mérettől és tevékenységi körtől függetlenül minden piaci szereplő számára.

Az ALEF Microsoft CSP licenck értékesítésére létrehozott platformján keresztül a viszonteladók láthatják az árakat, azonnal értékesíthetnek, vagy módosításokat hajthatnak végre ügyfelek futó előfizetésein. Gyorsabbá és hatékonyabbá válik az értékesítés, lehetőség nyílik az azonnali árajánlatadásra vagy értékesítésre bármikor. Többek között a power BI kimutatás, az automatikus ajánlatkészítés, vagy az egyedi árazás beállítások teszi egyedivé az ALEF felületét



Egy rövid regisztrációt követően létrejön a saját viszonteladói felület, ahol egyénileg variálható termékkatalógust, promóciós csomagokat állíthat össze.



## Cloud Solution Provider Platform

Ezen a továbbfejlesztett felhő alapú szolgáltatás értékesítő platformon keresztül viszonteladóként értéket termelhetsz ügyfeleid számára azáltal, hogy közvetlenül támogatod őket üzletmenetük optimalizálásával, új technológiák bevezetésével



### Teljeskörű kiszolgálás

Közvetlen értékesítés, melyet egy központi felületen tudsz utánkövetni



### Felhő rendszer

Lehetővé teszi, hogy új felhőalapú szolgáltatásokat indíts és néhány gombnyomással bővítsd ügyfélköröd



### Végfelhasználói funkciók

Elérhetővé teheted ügyfeleid számára magát az önkiszolgáló felületet limitált funkcionalitással

## Egyszerű megoldás összetett problémára

A nagymértékű kezdeti anyagi értelemben vett befektetés szükségessége egy-egy úttörő szoftverberuházás mentén már a múlté. A szoftvereket vagy eszközöket, melyeket korábban csak nagyvállalatok engedhettek meg maguknak, mára a **havidíjas előfizetés alapú konstrukció** révén a KKV szektor is megvásárolhatja. A modern IT eszközök ilyen szintű elérhetősége **felgyorsítja a digitális transzformációt**, kiélezi a piaci versenyt, ezért a gazdasági szereplők közvetve vagy közvetlenül érdekelté válnak rendszereik optimalizálásában.

Itt jövünk a képbe mi, vagyis az IT szolgáltatók, akik hatalmas szerepet kapunk a digitális átalakulásban.

**Az ALEF Magyarország 18 éves tapasztalatát ötvözve szakértelmével, kész a megszokott támogatással lehetővé tenni számodra, hogy kiszolgálj az egyre növekvő keresletet a Microsoft CSP felhős illetve hibrid környezetben alapuló megoldásai iránt.**

## A Cloud Solution Provider Program előnyei

A felhőszolgáltatások fénykorukat élik, azonban mély szakmai kompetenciával csak kevesen rendelkeznek. Különböztess meg magad versenytársaidtól úgy, hogy saját tudásodat szolgáltatásként ajánlod fel ügyfeleidnek, megkönnyítve ezzel számukra a legújabb technológiák zökkenőmentes használatbavételét.



### Aktivitás / proaktivitás

A CSP modell lehetővé teszi számodra, hogy aktívabb szerepet vállalj az ügyfelek fejlődésében mind az értékesítés előtti, mind az azt követő szakaszban



### Automatizált

A CSP licenck értékesítését automatikusan intézheted az ALEF kifejezetten erre a célra fejlesztett önkiszolgáló felületén



### ALEF biztosította háttér és support

Partnerink a megszokott módon számíthatnak tőlünk gördülékeny háttérfolyamatainkra és támaszkodhatnak mérnöki szak tudásunkra.



## Csatlakozz CSP platformunkhoz december 31-ig, és nyerd 50.000 HUF értékű Media Markt vásárlási utalványt!\*

Most újonnan csatlakozó partnerinknek közül a 3 legtöbbet tranzaktáló ügyféllel rendelkező cégnek ajándékot adunk. Mit kell tenned?

- ✗ Légy te is ALEF indirect reseller
- ✗ Regisztrálj CSP platformunkra
- ✗ Értékesíts a Platformon keresztül gyorsan és egyszerűen

\*A viszonteladókat a tranzaktáló ügyfelek száma alapján mérjük, a tiral licenck nem számítanak értékesítésnek (ezek 30 napos ingyenes licenck) és minden december 31. 23:59-ig indított előfizetést figyelembe veszünk.

HA A QR-KÓD SEGÍTSÉGÉVEL ELLÁTOGATSZ OLDALUNKRA, AKKOR MÉG TÖBB INFORMÁCIÓT TALÁLSZ A REGISZTRÁCIÓRÓL, ILLETVE A PLATFORMRÓL, VAGY KERESD KOLLÉGÁNKAT AZ ALÁBBI ELÉRHETŐSÉGEKEN:



### Peresztegi Tímea

MICROSOFT BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

+36 30 635 5600

timea.peresztegi@alef.com

